

Chez MIODEX nous aidons les industriels à relever les défis quotidiens d'une fabrication optimisée et de qualité.

Tous les jours nos équipes conjuguent leurs efforts pour rester le partenaire expert, reconnu et de grande confiance sur le marché des solutions d'assemblages.

Notre mission : Apporter à nos clients les solutions standards ou spécifiques pour leur offrir la meilleure valeur ajoutée.

Notre méthode : L'expertise & le service client, garants de la confiance

Notre booster : L'innovation & la richesse humaine

Pour relever de nouveaux défis nous recherchons :

Un(e) Responsable Grand Compte – Secteur Aéronautique

Rattaché(e) au Directeur Commerce & Marketing vous mettrez en œuvre la politique commerciale, vous aurez à cœur de cultiver et développer la relation de confiance avec nos clients, et de devenir un véritable ambassadeur de notre expertise auprès d'eux.

Dans ce cadre vous :

- Gérez la relation commerciale avec les clients et prospects dans l'Aéronautique depuis la définition du besoin fonctionnel jusqu'à la contractualisation
- Assurez le suivi de satisfaction client pour contribuer à l'amélioration continue
- Consolidez et développez le chiffre d'affaires des comptes existants
- Contribuez à la stratégie commerciale pour l'Aéronautique
- Définissez et suivez les plans d'action pour atteindre les objectifs commerciaux
- Développez le portefeuille clients par la prospection et suivez la relation commerciale avec les distributeurs à l'international
- Cultivez régulièrement votre connaissance des produits et assurez une veille concurrentielle sur votre marché
- Travailler à construire et entretenir l'image de marque de l'entreprise à long terme.

De formation technique orientée mécanique et/ou génie industriel vous avez une connaissance pratique des problématiques d'assemblage dans l'industrie aéronautique et une bonne expérience de la vente technique.

Vous disposez de bonnes connaissances en matière de vissage/serrage et de bonnes aptitudes pour la vente et la négociation

Autonome, organisé(e), et rigoureux(se) vous avez une vraie culture du service et la ténacité indispensable à la fonction commerciale.

Disponible et ouvert vous savez vous mettre à l'écoute du client et contribuer à un bon fonctionnement d'équipe.

Le permis B est indispensable pour ce poste qui implique des déplacements réguliers ainsi que la pratique de l'anglais.

Rejoignez-nous !

Contact : rh@miodex.com